Tafuro & Team
Coaching Consulting Controlling für Zahnärzte und Ärzte
Grelckstraße 36 / 22529 Hamburg
Tel: 040-76 97 39 67
Fax: 040-76 97 39 66
Mail: info@tafuro-und-team.de
Web: www.tafuro-und-team.de

kwm – Rechtsanwälte
kanzlei für wirtschaft und medizin
Partnerschaftsgesellschaft
Münster - Berlin - Hamburg - Bielefeld
Ballindamm 8 / 20095 Hamburg
Tel: 040-20 94 49-0
Fax: 040-20 94 49-10
Mail: hamburg@kwm-rechtsanwaelte.de
Web: www.kwm-rechtsanwaelte.de

Deutsche Apotheker- und Ärztebank
Vermögens-/Anlageberatung
Humboldtstraße 60 / 22083 Hamburg
Tel: 040-228 04-281
Fax: 040-228 04-228
Mail: niederlassung.hamburg@apobank.de
Web: www.apobank.de

ADCURA Steuerberatungsgesellschaft GmbH
Hans-Henny-Jahn-Weg 41-45 / 22085 Hamburg
Tel: 040-20 76 98 78-0
Fax: 040-20 76 98 78-9
Mail: adcura-hamburg@etl.de
Web: www.adcura-hamburg.de

Wo und Wann

Deutsche Apotheker- und Ärztebank Hamburg
Humboldtstraße 60 / 22083 Hamburg

Mittwoch, den 10.11.2010 von 14.30 bis 18.30 Uhr

Anmeldung

Fax-Anmeldung an: 040-207 698 789
Anmeldeschluss und Zahlung bitte bis zum 31.10.2010
Kostenbeitrag pro Person: 75,00 Euro
inkl. Getränken und Catering

Zahlung

Dt. Apotheker- u. Ärztebank,
Stichwort: Praxisabgabe 201x
BLZ: 300 606 01 / Konto: 00 06 71 99 10

Praxisabgabe 201x?

Ihre Praxis durch die Brille eines Nachfolgers!

10. November 2010 | 14:30-18:30 Uhr
in der Deutschen Apotheker und Ärztebank Hamburg

Nach den Richtlinien der BZÄK und der BÄK wird diese
Veranstaltung mit 3 Fortbildungspunkten bewertet.

kwm
rechtsanwälte
kanzlei für wirtschaft und medizin

ADCURA
wirtschaftliche und steuerliche Beratung für Heilberufler

deutsche apotheker- und ärztebank
Weil uns mehr verbindet.

TAFURO & TEAM
Coaching Consulting Controlling
für Zahnärzte und Ärzte

Marktvorstellung, Marketingmaßnahmen, Die 7 Säulen des Praxiserfolges

14.30 bis 15.15 Uhr:
Tafuro und Team: Franco Tafuro

- Wie sieht der Praxismarkt aktuell aus? Wie entwickelt er sich?
- Was erwarten „Praxiskäufer" von ihrer Praxis?
- Was kann Praxismarketing erreichen?
- Wie können Sie den Wert Ihrer Praxis erhöhen?
- Die 7 Säulen einer erfolgreichen Praxis – welche Säule „wackelt" in Ihrer Praxis – und wie können Sie diese in der verbleibenden Zeit festigen?

Wer Recht behält, ist gut beraten - Fallstricke einer erfolgreichen Praxisübergabe

15.15 bis 16.00 Uhr:
kwm: Dr. Karl-Heinz Schnieder und Dr. Felix Heimann

- Möglichkeiten und Methoden der Praxisbewertung
- Planung und Vorbereitung einer juristisch zuverlässigen Praxisabgabe
- Notwendige Verträge und juristische Fragestellungen
- Übertragungsstrategien anhand von Beispielsfällen

Kaffeepause

16:00 Uhr bis 16.15 Uhr

Das Vermögen, aus Vermögen mehr zu machen

16.15 bis 17.00 Uhr:

Deutsche Apotheker- und Ärztebank: Hansjörg von Boetticher

- Sicherung und Ausbau des bestehenden Vermögens
- Kompetenz in unsicheren Zeiten und komplexen Märkten
- Vermögen verwalten lassen in der Zeit der „Ernte" des Kapitals
- Die Anlagestrategie „Einkommen plus"
- Das Angebot der Fremddepot-Analyse

Praxisabgabe und Steuern steuern

17.00 bis 17.45 Uhr:
ADCURA Steuerberatungsgesellschaft GmbH: Sandra Rudolph

- Wann entsteht aus dem Praxisverkauf ein steuerlicher Gewinn?
- Wie hoch ist die Steuerlast?
- Gibt es Gestaltungsmöglichkeiten?
- Steuerfalle: Gemeinschaftspraxis
- Steuerfalle: Immobilie im Praxisvermögen

Diskussionsrunde & Forum inkl. Catering

17.45 Uhr bis 18.30 Uhr