

Eine Veranstaltung im Rahmen des Heilberufe – Forums des Kompetenz-Center Heilberufe

## Fortbildungspunkte: 5

Bewertung gemäß Empfehlung  
BZÄK/DGZMK

### Das Projekt Praxisabgabe

Wer über Jahrzehnte Zeit und sehr viel Energie, aber auch nicht unerhebliche finanzielle Mittel in die eigene Praxis investiert hat, möchte auch einen angemessenen Erlös bei der späteren Veräußerung erzielen.

Hierfür bedarf es oft einer rechtzeitigen und gründlichen Vorbereitung sowie Planung Ihrer Praxisabgabe. Dabei möchten wir Sie gerne mit unseren Netzwerkpartnern unterstützen.

Folgende Inhalte werden unsere Referenten mit Ihnen beleuchten:

- Fehler bei der Praxisabgabe - und wie man sie vermeiden kann
- Die Praxisabgabe aus Sicht der Kassenzahnärztlichen Vereinigung
- Steuerliche Betrachtung der Abgabe und Optimierungsmöglichkeiten bei der Versteuerung des Praxisverkaufserlöses
- Grundlagen zur Bewertung von Zahnarztpraxen
- Der Markt aus Sicht eines Dentaldepots
- Praxis durch die Brille des Übernehmers
- Investitionen noch sinnvoll und in welche Segmente?
- Übergabe des „Unternehmens“ Zahnarztpraxis
- Was der Übernehmer wissen möchte
- Praxisbörse des Kompetenz-Center Heilberufe
- Wie komme ich zu einem Übernehmer?
- Mit welchen „Hilfsmitteln“ kann meine Praxisübergabe unterstützt werden

Termin:

**Mittwoch, den  
24. Oktober 2018**

Einlass: 15.30 Uhr  
Beginn: 16.00 Uhr

Veranstaltungsort:

**Hamburger Sparkasse**  
Grosser Burstah /  
Ecke Adolphsplatz,  
20457 Hamburg

Referenten:

**Dr. Felix Heimann**  
Fachanwalt für Medizinrecht  
Rechtsanwälte M&P Dr. Matzen &  
Partner mbB, Hamburg

**Jan Oliver Jochum**  
Justiziar der Kassenzahnärztlichen  
Vereinigung Hamburg K.d.ö.R.

**Lars Richtsen**  
Steuerberater der Kanzlei Dickhaut,  
Jürgensen & Partner, Norderstedt

**Alexander Schmitt  
Edgar Serwuschok**  
Dentalkaufmann  
Praxisbörse der pluradent AG

**Francesco Tafuro**  
Geschäftsführer  
Tafuro & Team Unternehmensberatung

**Thorsten C. Werner**  
Leiter Kompetenz-Center Heilberufe  
der Haspa